



DA SEIN – Kraft Firmen

Frühjahrsoffensive 2022

MM-Sach
Produktmarketing

München,
Mai 2022



Content / topics

1 DA SEIN –
Vertriebliches Jahresmotto

2 Preisgarantie

3 Lebenswelt
Elektro

4 Der neue Fuhrpark
kommt

5 Wissenswertes

6 Mehr Wege zum Kunden

7 Vermarktung

1 Vertriebliches Jahresmotto „DA SEIN“

→ [Motivationsvideo](#)



DA SEIN gewinnt neue Kunden!

In 2020 und 2021 haben wir gemeinsam gezeigt, dass wir durch Einfachheit wettbewerbsfähiger werden können.
Jetzt ist die Zeit, noch stärker beim DA SEIN anzusetzen!



-  Hohe Abschlussquoten durch begeisterte Kunden – Jetzt neue Flotten rechnen!
-  Kunden unterjährig gewinnen – Jetzt die Preisgarantie für 2023 sichern
-  Die Nr. 1 in Elektromobilität – Jetzt mit der THG-Quote Türen öffnen

2 Preis- garantie



Preisgarantie 2023 – jetzt für alle da

Schutz von morgen zu Konditionen von heute – für neue und bestehende Kunden.

	Neukunde	Bestandflotten
Kleinflotte seit 01.01.2022	Vers.beginn bereits seit 01.01.2022 inkl. weiterer in 2022 neu hinzu- kommender Fzg. (Flotten-Preisgarantie) ¹	Neufahrzeuge zu Bestands- flotten – Vers.beginn Folgejahr 01.01.2023 ¹
F-Einzel seit 01.01.2022	Vers.beginn Folgejahr 01.01.2023 ¹	Keine Preisgarantie
Fuhrpark ab 01.05.2022	Vers.beginn Folgejahr 01.01.2023	Keine Preisgarantie

- Die Preisgarantie gilt für Anträge (mit UT 10.2021) bis zur Aufspielung des Tarif-Updates.
- NOVA bietet hohe Flexibilität für eine Flotten-Preisgarantie. Vereinheitlichung für alle Flottenmodelle in NOVA ab Q4.2023 geplant.

Preisgarantie
für F-Einzel und
Kleinflotte bereits
seit 01.01.2022,
für Fuhrpark
ab 01.05.2022

¹) Beginne nach dem 01.01.2023, z.B. Saisonkennzeichen ebenso möglich

Ein doppeltes Plus fürs DA SEIN!

Vorteile für Ihre Kunden – und für Ihren Erfolg.

Das  für Ihre Kunden

Beitragssicherheit¹

- + Keine Prämienanpassungen 2023
- + Keine Anpassung der Typ- und Regionalklassen

TopVorteile

- + Freie Jahresfahrleistung
- + Freier Fahrerkreis
- + Freie Wahl des nächtlichen Abstellplatzes

... und das  für Sie

- + Neuer Anspracheanlass
- + Entzerrung Abwerbezeitraum
- + Einfaches Handling
- + Verbesserte Kundenbindung
- + Zusätzliches Umsatzpotenzial

Es lohnt sich:
ab 2. Mai noch
attraktivere
Preise für die
Preisgarantie

¹) Gilt nicht für Umstufungen aufgrund des Schadenverlaufes (Kleinflotte/ F-Einzel: SFR-Stufung)

3 Lebenswelt Elektro



DA SEIN für E-Autos lohnt sich immer mehr!



82.659

+55%

Autos mit alternativem Antrieb im Allianz-Firmenkraft Bestand¹ (Stand 02/2022)

2022

Start unserer strategischen Partnerschaft mit **EnBW**

Es lohnt sich: ab 2. Mai noch attraktivere Preise auf Elektro Pkw

56% +30%

aller neu zugelassenen Autos sind E-Autos und Plug-in-Hybride²(Stand 2022)

11,5 Mio.

E-Autos und Plug-in-Hybride bis 2030² (geschätzt)

52.203

öffentliche Ladeplätze³ (Stand 2022)

1 Mio. +2.486%

öffentliche Ladeplätze (geplant³ bis 2030)



Mit **Umweltbonus** und **Innovationsprämie** bis Ende 2022 für E-Autos bis zu **9.000** Euro und Hybrid-Pkw bis zu **6.750** Euro staatliche Förderung⁴

Bundesregierung: Verlängerung des Umweltbonus bis **2025**

1) Hybrid Plug-in sowie Elektroantrieb – Steigerung von 31.12.2020 zu 28.02.2022; 2) Februar 2022, Kraftfahrtbundesamt; 3) BNetzA Ladesäulenregister; 4) Festlegung Bundesregierung

DA SEIN. Auch für die Umwelt!

THG Quote = Treibhausgasminderungsquote



Besitzer von E-Autos können die Quoten aufgrund ihrer eingesparten CO₂-Emissionen verkaufen



Das Bundesministerium für Umwelt legt die Höhe der THG Quote fest



Mineralölunternehmen kaufen Quoten, um ihren schadhaften Treibhausgasausstoß zu kompensieren

THG Prämie



Kunden mit E-Autos erhalten die THG Prämie vom Zwischenhändler, der die THG Quotenabwicklung durchführt



DA SEIN. Auch für die Umwelt!

THG Prämie – Beispiel:
Kunde lässt sein E-Fahrzeug
am 1.7.2022 zu (kein Hybrid)



Über neue THG-Antragsstrecke anmelden,
Fahrzeugscheine hochladen und Kontakt-/Kontodaten
eintragen



Datenprüfung / Zertifizierung durch Umweltbundesamt



Volle Prämie nach abschließender Prüfung erhalten.
Jährliche Prämie im Folgejahr erneut beantragen.

Als Halter eines Elektroautos mit der Allianz in Kooperation mit dem ADAC e.V.
mehrere Hundert Euro THG Prämie erhalten!

Achtung beim Fahrzeugwechsel: Kann je berechtigtem Elektro-Fahrzeug
und Jahr nur 1x beantragt werden

2022 werden
350 Euro¹
THG Prämie
angeboten



In Kooperation mit



1) Unabhängig vom Zulassungsdatum

Vermarktung E-Mobility für Sie und ihre Kunden

Kurzinfo
zum Thema E-Mobility für Sie und Ihre Kunden neu gestaltet

KURZINFO FIRMEN-KRAFT
Zusatzdeckung für Elektro/Hybrid-Fahrzeuge (Firmen Kraft) und Elektro/Hybrid-Pkw in den Produktlinien Komfort und Premium (Privat Kraft)

Produktlinie	Zusatzdeckung für den Akku	Preis-/Wahlkosten im Akku	Rund um den Leasing
Produktlinie Komfort	Preis: 20.000 Euro	Wahlkosten: 20.000 Euro	Leasing: 20.000 Euro
Produktlinie Premium	Preis: 20.000 Euro	Wahlkosten: 20.000 Euro	Leasing: 20.000 Euro

Info: THG Prämie beantragen und mehrere Hundert Euro erhalten
Link: THG Prämie beantragen

Mailing
Vorlage zu E-Mobility und THG Prämie

Allianz

THG Prämie beantragen und mehrere Hundert Euro erhalten

Link: THG Prämie beantragen

Sehr geehrter Herr Mustermann,

haben Sie schon einmal von der THG-Quote gehört? Die Technologieentwicklung ist sehr dynamisch und der Wandel des Verkehrs in Richtung Elektromobilität beschleunigt.

Wenn Sie Halter eines Elektro-Fahrzeugs sind oder gedenken können, der einen Beitrag dazu leisten Sie unbedingt mitzubedenken!

Denn seit Mitte April können sich Halter einzelner Fahrzeugtypen (nicht Hybrid) über unsere Partner THG-Angebote eine attraktive THG-Prämie in Höhe von mehreren Hundert Euro pro Elektrofahrzeug und Jahr sichern. Ganz einfach online und mit wenigen Klicks. Für 2022 wird Ihnen eine Prämie in Höhe von 300 Euro angeboten. Kooperationen der Allianz für den Kundenhalt und die Auszahlung an die Kunden ist bei der ADAC e.V.

Das Angebot gilt für Kunden und Nicht-Kunden gleichermaßen. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann informieren Sie sich gleich hier über weitere attraktive und innovative e-Mobility Angebote!

> Hier geht's zu weiteren e-Mobility Angeboten Ihrer Allianz

Mit freundlichen Grüßen
Max Mustermann
Max Mustermann

Allianz Agentur Mustermann
Generalvertretung der Allianz

Levertor-Str. 1
12345 Musterstadt
Tel: 08 51 95 09 99
Mobil: 01 51 95 09 99
Fax: 08 51 95 09 99

• Newsletter senden
• Zur Website
• Hier Termin vereinbaren

Besuchen Sie uns auch auf

Ausgezeichnete
Tarife

FAIRSTER KFZ-VERSICHERER

ELEKTROMOBILITÄT Allianz

8 weitere Kfz-Versicherer erhielten die Note Sehr Gut
Im Test: 27 Kfz-Versicherer Elektromobilität in Deutschland

Ausgabe 11/2022

Bewerbung
im Magazin Autoflotte Ausgabe Mai als Print und E-Paper

E-Flotten richtig versichern

Die Allianz begleitet Firmenkunden bei der Umsetzung ihres Fuhrparks auf umweltfreundliche Weise.

Die Allianz bietet eine spezielle Versicherung für Elektrofahrzeuge an, die die Kosten für die Beschädigung des Akkus abdeckt.

WICHTIGER HINWEIS:
Die Allianz bietet eine spezielle Versicherung für Elektrofahrzeuge an, die die Kosten für die Beschädigung des Akkus abdeckt.

Jetzt prüfen:
THG-Quote beantragen und weitere Vorteile nutzen

Podcast

Drei Folgen zum Thema E-Mobility für Ihre Kunden u.a. zu finden auf Spotify unter:
[Versicherungsplauderei](#) | [Podcast auf Spotify](#)
und im [Makler Portal](#)

4 Der neue Fuhrpark kommt



DA SEIN geht bald einfacher, schneller und digitaler

Der neue Fuhrpark ab Oktober 2022

Prozess

 Schnell zum Preis über Schadenanzahl

 Nachlassvergabe in NOVA

 Digital – OCR Scan, Upload & UW Prozess

Pricing

 Risikogerechte Verlaufsstaffel und Stufung

 Attraktive Abwerbpreise

 Hohe Preisflexibilität

Vertrieb

 Optimierte Vertriebssteuerung

 Frühe Preistransparenz durch vorläufige Schadenstufung

 Digitaler Versand von Vertragsdokumenten

 Nutzung bestehender KLF-Prozesse mit hoher Bekanntheit im Vertrieb

 **Wachstum | Effizienz | Risikogerechtigkeit**

Der neue Fuhrpark startet bald!

Kunde und Vertriebe

- Kunden erwarten **digitale Effizienz, Schnelligkeit** und **Flexibilität**
- **Einfachheit und Transparenz** – alles effizient abwickeln. Ohne unnötige Kundenbesuche bei Anpassungen.



Markt und Wettbewerb

- **Potentiale für Wachstum**, da Marktanteil Fuhrpark unter Gesamtanteil Firmen-Kraft
- **Dauer Angebotsprozess** deutlich über Marktdurchschnitt. Wir müssen schneller werden!



Vorbereitung ist alles!

Bereits jetzt ...

- **Potential-Kunden für Fuhrpark ansprechen**
 - Cross Selling bei Bestandskunden ohne Flottenvertrag
- **Fahrzeugdaten vorbereiten** (Fahrzeuglisten, Fahrzeugscheine scannen ...)

5 Wissens- wertes



Allianz 

DA SEIN und mit **Wissen** begeistern.

Mit diesen **Ideen** und **Prozessen** geht's volle Kraft voraus!

 Restwert-Vermarktung

 SFR Vereinfachung NOVA

 Weiter zu Kapitel 6
Mehr Wege
zum Kunden

Wir vereinfachen die Restwert-Abwicklung – für unsere Kunden und für die Allianz



Wussten Sie schon?

Bei einem Totalschaden übernehmen wir den **Verkauf des Unfallfahrzeugs** für unsere Kunden.

Ganz einfach – in Zusammenarbeit mit unserem Kooperationspartner*



* führender Spezialist für die Vermarktung von Unfallfahrzeugen. Mehr Informationen unter [Copart Deutschland - Online-Auktionen für Unfall- & Gebrauchtwagen](#)

Vom Unfall über den Kundenkontakt bis zur Abholung des Fahrzeuges.
So funktioniert's



Vorteile für unsere Kunden

- Schneller und **kostenloser Abtransport** des Kunden-Fahrzeugs
- **Professionelle** Erledigung sämtlicher Formalitäten (auch die Abmeldung des Fahrzeugs)
- **Schnelle** Auszahlung des kompletten Wiederbeschaffungswerts ohne Restwertabzug durch die Allianz → Vorteil beim Kauf eines Ersatzfahrzeugs
- Kompetente und **zuverlässige** Abwicklung durch unseren Kooperationspartner

Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...

aus einem anderen Vertrag

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)

ohne bisher vorhandenen SFR

- Neueinstufung
- [Zweitwagenregelung](#)
- Existenzgründer
- Vorversicherer ohne SFR
- Einstiegs-SFR (nur bei KLF Bestand)

über sonstige Einstufung

- Freie Einstufung (Hinweis: vorlagepflichtig)
- [Sonstiger SF-Einstufungsgrund](#)

6 Mehr Wege zum Kunden



Immer DA SEIN, das ganze Jahr ist Chancen-Zeit!

Ab Februar 2021 jeden Monat im Schnitt **480 neue Flotten**,
60% Abwerbung,
40% unterjährig.

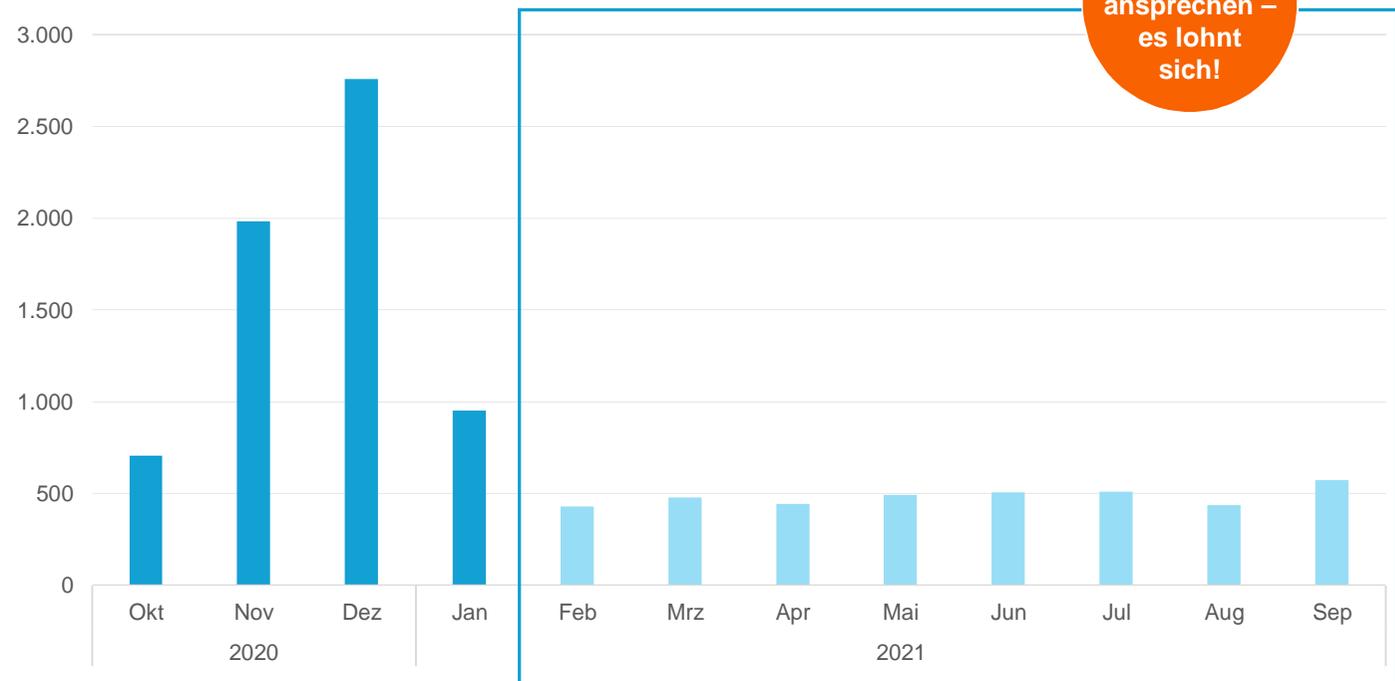
Es lohnt sich:
ab 2. Mai noch
attraktivere
Preise für die
Preisgarantie

Highlight:
Preisgarantie

Beitragssicherheit¹

- Keine Prämienanpassungen 2023
- Keine Erhöhung der Typ- und Regionalklassen

Abschluss Neufлотten im Zeitverlauf eines Jahres



¹) Gilt nicht für Umstufungen aufgrund des Schadenverlaufes (Kleinflotte/ F-Einzel: SFR-Stufung)

So sprechen Sie neue E-Kunden an



Ihr Top-Argument für neue E-Auto Kunden.

Wir holen Ihren Kunden bares Geld zurück: Mit unserem THG Angebot erhalten Ihre Kunden **350 Euro für 2022** zurück.

- Nutzen Sie diesen Service als **Anspracheanlass**
- Nutzen Sie die unkomplizierte jährliche Rückerstattung für Ihre Kunden als **Argument zum Abschluss** von Firmenflottenversicherungen mit Elektrofahrzeugen
- Argumentation: Das ist quasi wie eine **Beitragsrückerstattung** auf Ihren Versicherungsbeitrag!

Es lohnt sich:
ab 2. Mai noch
attraktivere
Preise auf
Elektro Pkw

So sind Sie für neue E-Kunden da.

- Einmalige Registrierung Ihrer Kunden
- Unkomplizierte Beantragung OHNE extra Kosten für Ihre Kunden
- **Ihr Kunde profitiert ganz einfach jährlich von seiner THG Prämie**
- **Und für Sie ist es ein positiver, jährlicher Anspracheanlass!**

Holen Sie Ihren Kunden bares Geld für ihre E-Fahrzeuge zurück und reduzieren Sie dadurch die Kosten Ihrer Kunden! Zur Beantragung der Prämie für die individuelle Treibhausgasminderungsquote (THG) **registrieren** Sie Ihre Kunden jetzt:
[THG Quote verkaufen: 350 € THG Prämie für Ihr E-Auto | Allianz](#)



DA SEIN – und neue Kunden überzeugen



So begeistern Sie im Kundengespräch

- **Übernahme der Sondereinstufungen** vom Vorversicherer
- **Sondereinstufung** für **Existenzgründer** in grünen und ausgewählten gelben Wirtschaftsbranchen
- Bis zu **20% Nachlass auf Geschäftsführer-Fahrzeuge**



Neue, attraktive Produkte für Ihre Neukunden.

Neue Cross-Selling-Möglichkeiten und Bestandsaufbau für Sie.

Grüne und gelbe Wirtschaftsbranchen haben die höchste Abschlusswahrscheinlichkeit.

7 Vermarktung



Allianz 

Verkaufsunterlagen

Ab
Anfang Mai
in der
Drucksachen-
bestellung

PDF zum Download
**Kunden-
unterlagen**

**Flyer
Preisgarantie
(MMS--4407Z0)**

**Produktsteckbrief
Flottenmodelle
(MMS--4408Z0)**

**Kurzinformation
Elektromobilität
(MMS--7426Z0)**

PDF zum Download
**Vertriebs-
unterlagen**

**Kurzinformation
Kleinflotte
(MMS--9411Z0)**

**Kurzinformation
Fuhrpark
(MMS--7413Z0)**

**Kurzinformation
Stückpreis
(MMS--7414Z0)**

**Kurzinformation
Abrechnungsmodelle
(MMS--7416Z0)**

**Kurzinformation
Handel & Handwerk
(MMS--7417Z0)**

**Kurzinformation
Zusatzbausteine
(MMS--7418Z0)**

**Kurzinformation
Preisgarantie
(MMS--7423Z0)**

**Kurzinformation
SFR-Übertragungen
(MMS--7419Z0)**

**Synopsis Pkw
Firmen/Privat
(MMS--7420Z0)**

**Kurzinformation
WerkstattBonus
(MMS--7421Z0)**

**Kurzinformation
WertehaltGarantie
(MMS--7422Z0)**

**Kurzinformation
Schadenregulierung
(MMS--7425Z0)**

**Leistungsübersicht
Schutzbrief
(MMS--7078Z0)**

Thank
you!



8 Backup



Bündelnachlass im Überblick

Ab 05.10.21
JETZT SPAREN
 durch den neuen
 Bündelnachlass
 Firmen Kraft

Geld sparen mit mehr Verträgen

Für Einzel-
 nutzfahr-
 zeuge &
 Kleinflotte

... in NOVA und ABS
ab UT 10/2021 abschließbar
 auch rückwirkend für Ver-
 sicherungsbeginne ab dem
 01.09.2021 möglich
 für **Neugeschäft** Einzelnutz-
 fahrzeug & Neuflotte
 (Neu/Neu)
 Für Verträge mit Urbeginn
 > 01.09.2021 auch für
 Neu/Bestand und
 Fahrzeugwechsel

Für Ihre
 Kunden

... mit bestehendem
 Privatschutz ODER
 FirmenKonzept-Bündel
 Einfach die Vertrags-
 nummer des Referenz-
 vertrages in NOVA
 eingeben und der **max.**
mögliche Nachlass wird
 automatisch hinterlegt

Wie hoch
 ist der
 Nachlass?

Nachlasshöhen in
 Firmen Kraft sind ab-
 hängig vom vorhandenen
 Referenzbündel:

Referenzbündel

Privatschutz

3er-Bündel	>= 4er-Bündel
→ 5%	→ 10%

Referenzbündel

FirmenKonzept

2er-Bündel	>= 3er-Bündel
→ 5%	→ 10%

→ Cross-Selling für Sie, **günstig** für Ihre Kunden!

Bündelnachlass im Detail

Bündelnachlass Firmen – Was ist das?

Möglichkeiten der Beitragsreduzierung bis zu 10% in Firmen Kraft

Voraussetzungen

- **Neuvertrag** für Einzelnutzfahrzeuge oder Neuflotte im Kleinflottenbereich mit UT 10/2021
- **Referenzvertrag** (kein Antrag) mit Kombinachlass aus dem Bereich **Privatschutz** oder **FirmenKonzept**
- Abhängig von den versicherten Zählstücken im Sach-Vertrag wird im Kraft-Vertrag eine **zusätzliche Nachlassmöglichkeit** eingeräumt

Nachlasshöhe

- Privatvertrag mit 3 Zählstücken oder Firmenvertrag mit 2 Zählstücken **5% Nachlass in Kraft**
- Privatvertrag mit 4 Zählstücken oder Firmenvertrag mit 3 Zählstücken **10% Nachlass in Kraft**

Beispiel

- Hat ein Kunde einen FirmenKonzept-Vertrag in Sach, welcher einen Kombinachlass für 3 Zählstücke (Haft, Inhalt, RS) beinhaltet, kann für die neu hinzukommende Kleinflotte ein Bündelnachlass eingeräumt werden
- Bündelprodukt FirmenKonzept
- Firmen Kraft Kleinflotte **10% Bündelnachlass**



Vorteile für Ihre Kunden ...

Attraktivere Preise

- Für neue Firmen Kraft-Kunden mit vorhandenem Bündelvertrag in Sach
- Rundum-Betreuung aus einer Hand



... und für Sie

- **Stärkung der Kundenbindung** durch umfassenden Versicherungsschutz aus einer Hand
- **Neuer Anspracheanlass**
- **Unterstützung Cross-Selling** durch Verkauf von Firmen Kraft-Flottenprodukten an Bestandskunden

Bündelnachlass im Detail

(2/3) Übersicht Voraussetzungen im Einzelnen

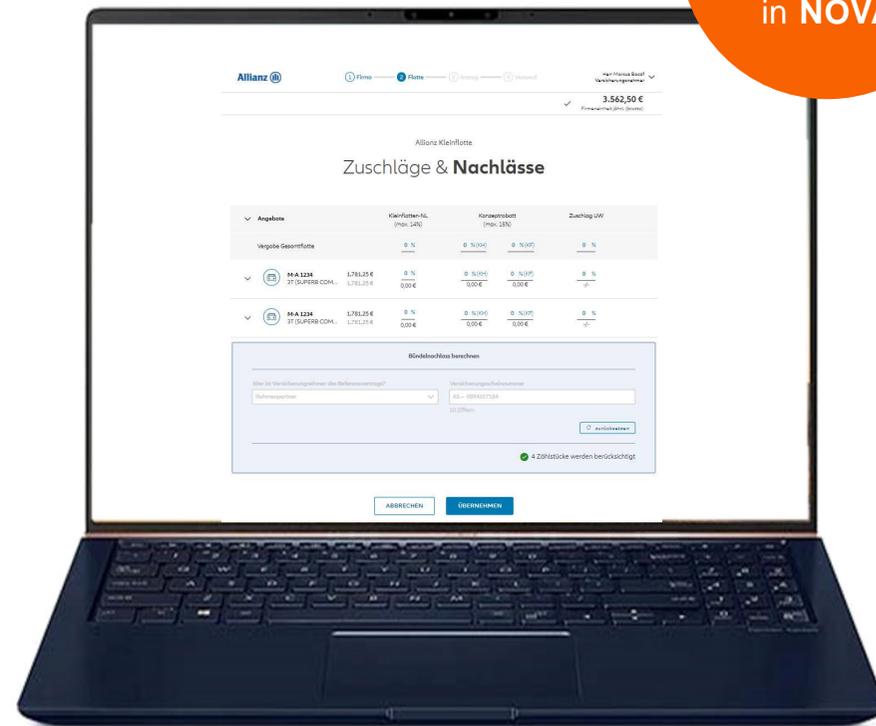
Pricing-Modelle	Einzel-Nutzfahrzeuge und Kleinflotte (NOVA/ABS)
Tarif	Ab UT 10/2021 auch rückwirkend für Versicherungsbeginne ab dem 01.09.2021
Geschäftsvorfälle	<ul style="list-style-type: none">• Nur echtes Neugeschäft, d. h. nicht Neu/Bestand für bestehende Flotten, sondern nur echte Neukunden (Neu/Neu)• Neu zu Bestand und Fahrzeugwechsel sind Bündelnachlass-berechtigt, sofern für die Flotte bereits ein Bündelnachlass vergeben wurde
Bündelmöglichkeiten	Bestehender Privatschutz- oder FirmenKonzept- Vertrag
Bedingungen	<ul style="list-style-type: none">• Kein sofortiger Ausschluss im laufenden Vertrag, wenn sich Änderungen im angegebenen Referenzvertrag ergeben• Erst mit Neutarifizierung im Rahmen einer TU oder Fahrzeugwechsel erneute Prüfung der Voraussetzungen

Bündelnachlass im Detail

Prozess

1. **Ermittlung** des möglichen Nachlasses durch Eingabe einer Referenz-VSNR und Rolle des VN im Referenzvertrag durch den Vermittler
2. **Automatische Vorbelegung** des möglichen Nachlasses im Kraft-Vertrag
3. **Automatisierte Prüfung** funktioniert nur bei bereits policiertem ABS-Vertrag mit VSNR
4. **Gestellte Anträge** können nicht berücksichtigt werden
5. **In dem Fall Workaround** möglich über interne Notiz zum Antrag mit Angabe der Antragsnummer des Sach-Vertrages und Info über die Anzahl der Zählstücke im Sach-Antrag. Bitte den Sach-Antrag mit zum Kraft-Antrag hochladen.

Firmen-Einzel
und Kleinflotte
für Neukunden
in NOVA



Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...



- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



Versichererwechselbescheinigung

Wenn es sich um einen Versichererwechsel handelt, ist der SF-Einstufungsgrund „**Versichererwechselbescheinigung**“ (VWB) zu wählen. Im Reiter „**Antrag**“ sind die Angaben zum Vorversicherer inkl. VSNR zu vervollständigen. Sondereinstufungen können bei Nachweis vom Vor-VU übernommen werden.

Die **Kombination** von Versichererwechsel mit SF-Übertragung ist möglich. Dazu gibt es neu eine gesonderte Abfrage, ob es sich im denselben Versicherungsnehmer handelt.

Wichtiger Hinweis:

Bei internen Vorverträgen innerhalb der Allianz Vers-AG darf dieser Einstufungsgrund nicht gewählt werden.



Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...

aus einem anderen Vertrag 

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma

Handelt es sich bei dem VN um eine Firma oder ein Einzelunternehmen, kann eine abweichende SFR-Berechtigte Person (z.B. Mitarbeiter, Mit-Eigentümer) im Vertrag hinterlegt werden. SFR-Inhaber bleibt die im Vertrag hinterlegte Person.

Im Reiter **Antrag** ist zusätzlich Name und Adresse der SF-Einbringenden Person zu erfassen.

Das Formular „VN-Gemeinschaft“ ist zusammen mit dem Antrag einzureichen

Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...

aus einem anderen Vertrag 

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



SF-Übernahme von Dritten (inkl. bei Dritter verstorben)

Soll ein SFR von einer anderen Person im Rahmen einer SFR-Übertragung übernommen werden, ist der Einstufungsgrund „SF-Übernahme von Dritten/Dritter verstorben“ zu wählen. Es gelten die grundsätzlichen Regelungen für SFR-Übertragungen, z.B. dass die Übertragung nur für Fahrzeuge innerhalb derselben Fahrzeuggruppe oder von einer höheren auf eine niedrigere Fahrzeuggruppe möglich ist. Der Vertrag des Dritten darf zum Zeitpunkt der SFR-Übertragung noch nicht länger als 10 Jahre beendet sein. Das Formular SF-Übertragung von Dritten ist zusammen mit dem Antrag einzureichen.

Wichtiger Hinweis:

Achtung, Einstufungsgrund wird nur bei VN=natürliche Person angezeigt. Wenn VN=juristische Person (Firma), dann Betriebsübergabe oder Bildung VN-Gemeinschaft wählen. Prüfung auf FS-Datum.

Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...

aus einem anderen Vertrag 

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



Betriebsübernahme

Soll ein SFR von einer anderen Firma im Rahmen einer Betriebsübernahme übernommen werden, ist der Einstufungsgrund „**Betriebsübernahme**“ zu wählen. Es gelten die grundsätzlichen Regelungen für SFR-Übertragungen,

Der Vertrag der abgebenden Firma darf zum Zeitpunkt der Übernahme noch nicht länger als 10 Jahre beendet sein.

Das Formular Betriebsübernahme ist zusammen mit dem Antrag einzureichen.

Da die Betriebsübernahme technisch noch nicht 100% umgesetzt ist, sind hier noch weitere Eingaben zum bisherigen Inhaber und Vorvertrag erforderlich. Die Anträge werden im ID ausgesteuert zur Nachprüfung.

Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...

aus einem anderen Vertrag 

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug

Soll für ein neu hinzukommendes Fahrzeug der SFR von einem anderen Fahrzeug übernommen werden, kann dies über hinzufügen eines weiteren Fahrzeugs erfolgen. Es gelten die grundsätzlichen Regelungen für SFR-Übertragungen

1. Als Einstufungsgrund wählen: „Aus einem Vorvertrag“
2. Information ob das bisherige Fahrzeug bei Allianz versichert
3. Eingabe der Referenz-VSNR, aus dem der SFR übernommen werden soll
4. Eingabe, wie das verbleibende Fahrzeug eingestuft werden soll
z.B. Zweitwagenregelung oder Einstiegs-SFR
5. SFR aus dem angegebenen Vertrag wird für die Berechnung vorbelegt

Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...

aus einem anderen Vertrag 

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



SF-Einstufung nach Unterbrechung

Soll für ein neu hinzukommendes Fahrzeug der SFR von einem anderen Fahrzeug übernommen werden, kann dies über hinzufügen eines **weiteren Fahrzeugs** erfolgen. Es gelten die grundsätzlichen Regelungen für SFR-Übertragungen

1. Als Einstufungsgrund wählen: „Aus einem Vorvertrag“
2. Information, ob das bisherige Fahrzeug bei Allianz versichert ist
3. Eingabe der Referenz-VSNR, aus dem der SFR übernommen werden soll
4. SFR aus dem angegebenen Vertrag wird für die Berechnung vorbelegt

Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels einzelnen Kacheln verbergen sich folgende zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes

aus einem anderen Vertrag

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



Zweitwagenregelung (KLF+Einzel-Nutzfahrzeuge)



Intern

Besteht bereits ein Vertrag bei der Allianz-Gruppe und es wird ein neues Fahrzeug zugelassen, für das kein freier SFR vorhanden ist, dann kann die SF-Einstufung „Zweitwagenregelung“ verwendet werden. Die SF-Klasse wird automatisch unabänderlich vorbelegt.

Besonderheiten:

- Für PKW o.V. Einstufung mit SF 2, sofern bereits ein PKW o.V., Krad, Wohnmobil oder Nutzfahrzeug mit mind. SF 2 vorhanden.
- Für Nutzfahrzeuge Einstufung mit SF 1, sofern bereits ein Pkw o.V., Krad, Wohnmobil oder Nutzfahrzeug mit mind. SF 1 vorhanden.
- Für KLF wird immer die verbesserte (interne Zweitwagenregelung angenommen).

Extern

Besteht bereits ein Vertrag bei einem beliebigen externen Versicherungsunternehmen und es wird ein neues Fahrzeug zugelassen, für das kein freier SFR vorhanden ist, dann kann die SF-Einstufung „Zweitwagenregelung“ verwendet werden. Die SF-Klasse wird automatisch unabänderlich mit SF 1/2 vorbelegt.

on

Unterstützte SF-Einstufungsgründe in NOVA

Die SFR-Einstufungsgründe werden mittels eines geführten Prozesses überwiegend automatisch ermittelt. Hinter den einzelnen Kacheln verbergen sich folgende SFR-Einstufungsgründe, wobei nicht immer alle Gründe in jeder Konstellation zur Verfügung stehen:

Die Übernahme des Schadenfreiheitsrabattes erfolgt ...

aus einem anderen Vertrag

- [Versichererwechselbescheinigung](#)
- [VN-Gemeinschaft/Einbringung natürliche Person in Firma](#)
- [SF-Übernahme von Dritten \(inkl. bei Dritter verstorben\)](#)
- [Betriebsübernahme](#)
- [SF-Anrechnung auf hinzukommendes Fahrzeug](#)
- [SF-Einstufung nach Unterbrechung](#)



Sonstiger SF-Einstufungsgrund

Dieser SF-Einstufungsgrund ist nur als Workaround nicht umgesetzter Einstufungsgründe in NOVA zu verwenden z.B. Sommer-Winterregelung, Dienstwagenregelung, ausländischer Vorversicherer.

Im Feld „**Information zur SF-Einstufung**“ kann als Freitext der Grund für die SF-Einstufung und die Herkunfts-VSNR für die SF-Einstufung eingetragen werden.

