



Herbst-Tarif 2021

Privat Kraft

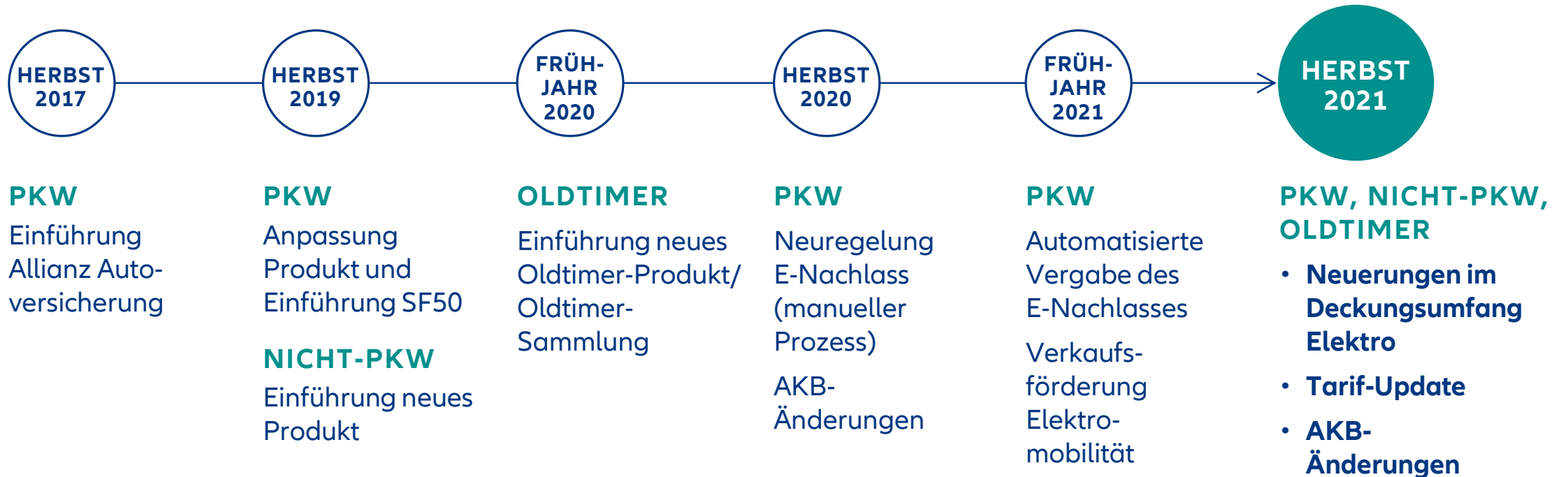


Agenda

- 1 Einführung
- 2 Produkt-Highlights
- 3 Kundenansprache
- 4 Digitale Verkaufsunterstützung
- 5 Zusatzvergütung und -services

Die Erfolgsstory geht weiter!

Mit unseren Produkten am Puls der Zeit.



Neu! Das bringt der Herbst 2021

Herausragende Leistungen –
und jetzt noch stärker
bei Elektro.



Elektromobilität

Unsere Produkte werden am Puls der Zeit entwickelt.

- Steigende Zulassungen von Elektro-/Hybrid-Pkw,
 - spezifische Kundenwünsche aus Kundenbefragungen und
 - ein fundierter Blick auf unsere Wettbewerber fließen in unsere Produktentwicklung ein.
- Deutliche Verbesserung unserer Versicherungsleistungen für Elektro-/Hybrid-Pkw



Tarif-Update

Wir stellen uns dem Wettbewerb und bieten unseren Kunden auch weiterhin Leistungen weit über dem Marktniveau.

Unser Ziel ist u. a. auch die Verbesserung unserer Platzierung in Rating-Portalen.

- Optimierung unserer Leistungen in allen Produktlinien (z. B. Update-Garantie)



Produkt- Highlights

Tarif-Update 2021
für Pkw, Nicht-Pkw
und Oldtimer.

Die neuen Bedingungen
ab 01.10. – ganz ohne
neue Tarifgeneration!



Unsere Updates

in den Tarifen für Pkw, Nicht-Pkw und Oldtimer.

	Smart	Pkw Komfort	Premium	Nicht-Pkw Wohnwagen, WoMo, Anhänger, Kräder	Oldtimer
Tierbiss-/Kurzschluss- folgeschaden	10.000 €	10.000 €	10.000 €	10.000 €	10.000 €
Tuning/Teileliste beitragsfrei	20.000 €	20.000 €	20.000 €	20.000 €	20.000 €
Neu-/Kaufpreis	12 Monate	24 Monate	36 Monate	24 Monate	Marktpreis
Zusatzdeckung für Elektro-/Hybrid-Pkw	x	✓	✓	✓	x
Update-Garantie	✓	✓	✓	✓	✓
Schneebruch/ Leitungswasser				✓*	

neu/optimiert

* für Wohnwagen und Wohnmobil

Gleicher Top-Schutz für alles, was fährt

Bessere Leistungen geben wir an Bestandskunden weiter



Ab 01.10.2021 auch für Nicht-Pkw und Oldtimer neue Bedingungen **OHNE neue Tarifgeneration**

- Bisherige Bedingungen (inkl. Bestand) werden automatisch in Service-ABS überschrieben
- Im Schadenfall gilt: Nur die Besserstellungen werden für Beginne vor dem 01.10.2021 berücksichtigt



Besserstellung auch für Bestandsverträge

- Optimierte Elektroleistungen
- 24 Monate Neu-/Kaufpreisschädigung für Komfort
- Schneebruch/Leitungswasser bei Wohnwagen und Wohnmobil
- Folgeschäden Tierbiss/Kurzschluss 10.000 Euro



Schlechterstellungen gelten nur für Beginne ab 01.10.2021

- Rennklausel
- Neu-/Kaufpreis (Abzug Alt-Schaden)
- Polizeiliche Meldepflicht bei Vandalismus
- Innovationsklausel

Immer up to date

Mit der Update-Garantie profitieren unsere Kfz-Kunden automatisch von den Leistungsverbesserungen künftiger Tarife. Ohne Tarifumstellung!

Schaden-
leistungen
in AKB
verbrieft!

Für Neu-
verträge
ab Tarif-
generation
2021



Besserstellung für Neu- und Bestandsverträge

- Optimierte Elektroleistungen
- 24 Monate Neu-/Kaufpreisschädigung für Komfort
- Wegfall polizeiliche Meldepflicht Tier
- Schneebruch/Leitungswasser bei Wohnwagen und Wohnmobil



Keine Schlechterstellungen für Bestandsverträge > bleiben bestehen!

- Rennklausel
- Neu-/Kaufpreis (Abzug Alt-Schaden)
- Polizeiliche Meldepflicht bei Vandalismus
- Folgen bei fehlender Lastschrift

Volle Klarheit: die Rennklausel

Wir haben unsere Rennklausel konkretisiert und sorgen für Klarheit beim tatsächlichen Versicherungsumfang.

NEU

Versicherungsschutz bei

- Fahrsicherheitstrainings, die nach den Richtlinien des DVR durchgeführt werden.

Kein Versicherungsschutz bei

- nicht genehmigten Rennen und deren Übungsfahrten,
- bei denen es auf Erzielung einer Höchstgeschwindigkeit ankommt,
- Touristenfahrten,
- Offroad-Ralleys,
- Gleichmäßigkeitsfahrten und
- Fahrten, die eine Rennlizenz oder Sicherheitsvorschriften voraussetzen.



Elektromobilität: Unser Leistungs- paket wird noch stärker

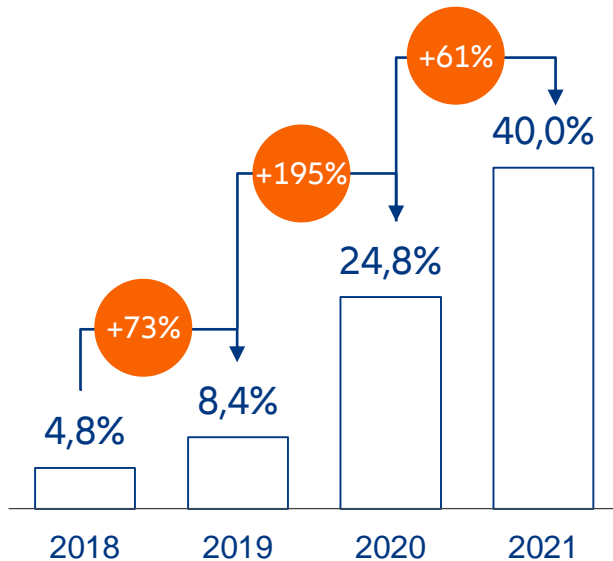
Die Allianz Zusatzdeckung
für Elektro ab 01.10. auch in
der **Produktlinie Komfort.**



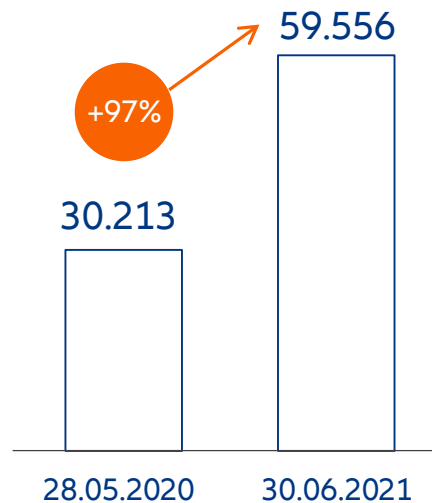
Neue Mobilität – jetzt geht es richtig los

Über ein Drittel der Neuwagen in Deutschland fährt 2021 mit alternativem Antrieb.

Der Anteil an **neu zugelassenen** Elektro- und Hybrid-Pkw in Deutschland steigt rasant¹



Auch bei der Allianz nimmt der **Bestand**² an Pkw mit alternativem Antrieb stark zu



Verlängerung der E-Auto-Kaufprämie der Bundesregierung bis Ende 2025!

Produktionsstopp von Verbrennermotoren bei großen Automobilherstellern ab 2028!

Stopp Herstellung Verbrennermotoren ³	
Opel	ab 2028
Ford, Mini, Volvo	ab 2030
Audi	ab 2033
VW	2033–2035
Daimler	ab 2039

¹Kraftfahrt Bundesamt (Stand Juni 2021)

²Elektro/Hybrid-Pkw, Bestandsstücke, Quelle: Kraft Datamart

³autobild.de

Neu! Sicherheits-Boost für den Akku

Gut versichert – egal was passiert! Mit unserer neuen Allgefahrendeckung sind unsere Kunden sorglos unterwegs.

Schaden-
regulierungen
Elektro bis auf
Weiteres auch
**bestands-
wirksam**

Allgefahrendeckung **in der Kasko**

NEU

Versichert ist jede Beschädigung, Zerstörung oder der Verlust des Antriebs-Akkus (Hochvoltbatterie-System).

Ausgenommen hiervon sind Abnutzung und Verschleiß des Akkus sowie Material- und Konstruktionsfehler.



Keine Kompromisse mit unserem Akku-Zusatzschutz!

Mit dem neuen Zusatzschutz für Akkus bieten wir unseren Kunden in den Produktlinien Komfort und Premium eine **Neupreischädigung**.

Immer Ersatz **zum Neupreis**

NEU

Neupreischädigung auch für Akkus bis 24 Monate in **Komfort** bzw. bis 36 Monate in **Premium**.

Akku kann **repariert** werden: Wir übernehmen zusätzlich die Zustandsdiagnostik zur Überprüfung der Reparaturfähigkeit bis 1.500 Euro.

Akku muss **ausgetauscht** werden: Wir verzichten grundsätzlich auf den Abzug „neu für alt“.



Die beste Absicherung beginnt an der Steckdose!

Anschaffungskosten für eigene E-Mobility Ladevorrichtungen sind hoch. Im neuen Allianz-Tarif sind deshalb **Wallboxen** und **Ladezubehör** mitversichert.

Wir versichern Ihre eigene **Ladevorrichtung**

NEU

Mitversicherung einer eigenen Ladestation (inkl. Wallbox und Induktionsplatte) gegen

- Vandalismus,
- Schäden durch Fehlbedienung beim Laden des Fahrzeugs

bis zu 2.500 EUR.

NEU

Ladekabel künftig auch bei Tierbiss mitversichert.

Kein Schutz über die Gebäudeversicherung? Wir springen ein!



Weil kein Akku **ewig** lebt

Mit der reinen Rücknahmepflicht der Akku-Hersteller ist es nicht getan:
Wir kümmern uns um alle Eventualitäten rund um die Akku-Entsorgung!

Umfangreiche Erweiterungen rund um die **Akku-Entsorgung** im Schadenfall

Regelung weiterer Kosten bei zerstörtem Akku (z. B. durch Brand)

- Entsorgung kontaminiertes Wasser
- „Erhöhte“ Standkosten aufgrund Sicherheitsabstand
- Zusätzliche Abschleppkosten in Spezialwerkstatt
- Ausbau des Akkus inkl. Sicherung

NEU

Kosten für Wassercontainer ohne Begrenzung

NEU

Standkosten bis 14 Tage

NEU

Kosten für Ausbau und Verbringung des Akkus und zusätzlich die tatsächliche Entsorgung bis 2.500 Euro, sofern kein Dritter dazu verpflichtet ist.





Kunden- ansprache

Alle Augen auf uns!

Individualisierte Werbemittel
für Ihre **Kundenansprache** ab –
denn kein Kunde ist wie unser
Kunde.



Kampagnen 2021

So schaffen wir Aufmerksamkeit.

Oktober/November

Ab
KW39

Kampagnenstart

01.10.

Bestellstart
Werbemittel
Kfz Allgemein,
Werkstatt Bonus
& Elektro

Start Versand
Erklärvideo

Okt.-
Nov.

Tanz-Challenge
#Allianzallesmitdrin

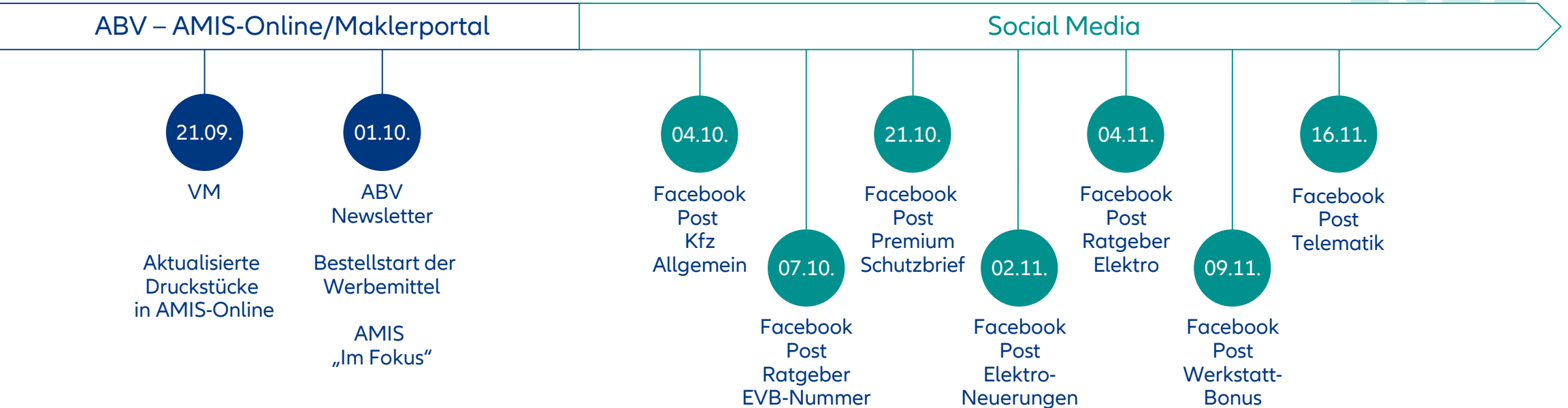
THEMEN:

Erklärvideo
Tanz-Challenge
Werkstatt-
Bonus
Elektro
Telematik Premium
Schutzbrief

Kommunikationsplan in der Abwerbung

Wir halten Sie auf dem Laufenden.

2021



Weitere unterstützende Maßnahmen

Individualisierung ist das, was zählt!

Kfz-Versicherung

WerkstattBonus

Elektromobilität



Decoposter



E-Mail-Signatur

1/5 Kampagnenanzeigen



Titelbild
VT-Homepage



Bestellstart
der
Werbemittel
ab 01.10.

Viele Informationen. Viel Spaß!

Nehmen Sie die Herausforderung zu unserer Tanz-Challenge #Allianzallesmitdrin an!

Oktober – November 2021

Versand Erklärvideo ab 01.10.

Das erste Allianz Minimusical kommt! Schicken Sie unseren Kraft-Privat Kunden **personalisierte Erklärvideos** zu.

Darüber hinaus gibt es für unsere Kunden weitere tolle Services rund um den Kfz-Vertrag und für den Schadenfall.

Einladung zur Teilnahme + weitere Infos folgen ab 13.10.

Nehmen Sie teil an unserer **#Allianzallesmitdrin Vertreter Tanz-Challenge!**

Warum das denn?

- Steigern Sie Ihre Reichweite und Ihr Image
- und gewinnen Sie dadurch neue Kunden

Und so geht's:



Musik
downloaden
und weitere
Infos
einholen



Choreografie
einstudieren



Tanzvideo
drehen
(Länge ca.
2 Minuten)



Evtl.
Vertreter-
Kolleg:innen
über
Facebook
nominieren



Beitrag mit
#Allianzallesmitdrin
auf Facebook
teilen



Mail an uns
mit Link
zum Video





Digitale Verkaufs- unterstützung

So verkaufen Sie noch leichter.

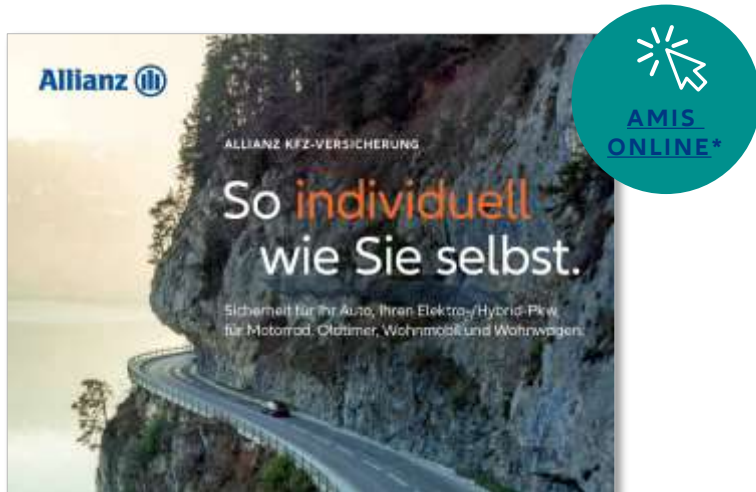
Nutzen Sie unser **digitales Angebot** – weil keine Beratung so professionell ist wie Ihre Beratung!



Alles auf einen Blick

Nutzen Sie die **Druckstücke** zu unseren zentralen Kampagnen-Themen in Ihren Beratungsgesprächen.

Premium Schutzbrief & WerkstattBonus



Kraft Flyer
MMS--2291Z0 (Kundeninformation)

Elektro

NEU ab 01.10.
ONE PAGER
zum
Ausdrucken



Allianz E-Mobility
MMS--7092Z0 (Vertriebsinformation)

*<https://goo-cdeportale.allianz.de/MMS/--2/MMS--2291Z0.pdf.3V.download.pdf>

Online richtig Gas geben

Unsere **Google-optimierten** Textbausteine für die Kfz-Kampagne unterstützen Sie dabei.

Sie nutzen **vorformulierte** Inhalte für Ihren Internetauftritt?

- Der Google-Algorithmus erkennt das und verschlechtert Ihr Ranking!

Wir helfen Ihnen dabei, Ihre Inhalte für Suchmaschinen zu **optimieren**.

- Sie erhöhen Ihre Google-Sichtbarkeit.
- So gelangen mehr Kunden auf Ihre Homepage.

Wie & wo

- Wählen Sie einen von 1.000 suchmaschinenoptimierten Texten für Ihren Neuigkeitenbereich der Homepage aus
- Vorerst im **Testfeld** – vom 26.08.2021 bis 30.11.2021
- Bekannter Bestellprozess über das Allianz Marketing Portal

Alle weiteren Informationen erhalten Sie von ABV-Marketing

Seit
26.08.2021



In der Testphase für Sie **kostenlos!**



Zusatz- vergütung und -services

Da ist **noch mehr** für Sie drin.

Nicht nur unsere Kunden profitieren, sondern auch Sie – unsere **Aktionen** für Neu- und Bestandskunden ab Herbst 2021.



Glaspartner-Vermittlung 2021

In Firmen analog

→ Wer kann an der Aktion teilnehmen?
Alle General- und Hauptvertretungen

→ Wann läuft die Aktion?
01. Oktober bis 31. Dezember 2021
(ggf. länger)

→ Wo können Schäden gemeldet werden?
Über die Schadenmeldung Online Kraft (SOK)

→ Wie läuft der Prozess?

Ggf. ändert sich der Termin

1. Schaden gemeldet
2. Schaden gemeldet
3. Glaspartner auswählen
4. Auftrag geht an selektierten Glaspartner
5. Glaspartner kontaktiert Kunden zur Terminvereinbarung
6. Werkstatt führt Reparatur durch (keine fiktive Abrechnung)

Die Auszahlung der 15 EUR erfolgt nur für Schäden zu Verträgen ohne Werkstattbindung

→ Und dann?

- Quartalsweise Vergütung
- in Höhe von 15 EUR
- je ausgeführter und durch den Schaden-Innendienst bezahlter Reparatur
- auf das Vertretungskonto der Agentur

→ **Glaspartner-Aktion**
15 EUR PRÄMIE FÜR SIE!<<<

Neue Kunden zu uns! Die Herbst-Aktionen

Ob per Brief oder über MeineAllianz: unsere Aktionen sprechen an!

Brief-Aktion
Privatschutz

Brief-Aktion
Abwerbe-
runde

mAZ-Aktion
Umwelt-
Bonus

Selekt-Aktion
Kündigerrück-
gewinnung

seit April 2021

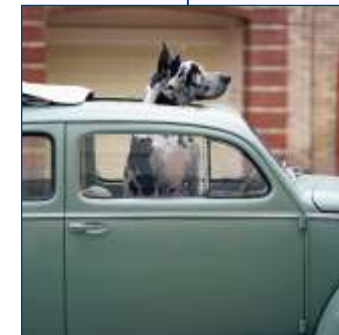
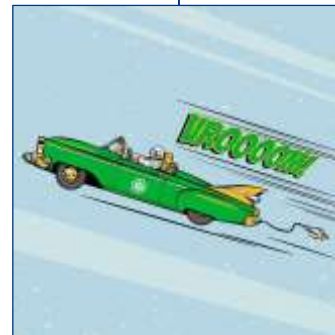
seit Mitte August 2021

September 2021 – September 2022



Umstellung
bestehender
P-Sach
Verträge

Anbündelung
neuer P-Sach
und Unfall-
Verträge



Rück-
gewinnung
ehemaliger
Kraft-Privat
Kunden

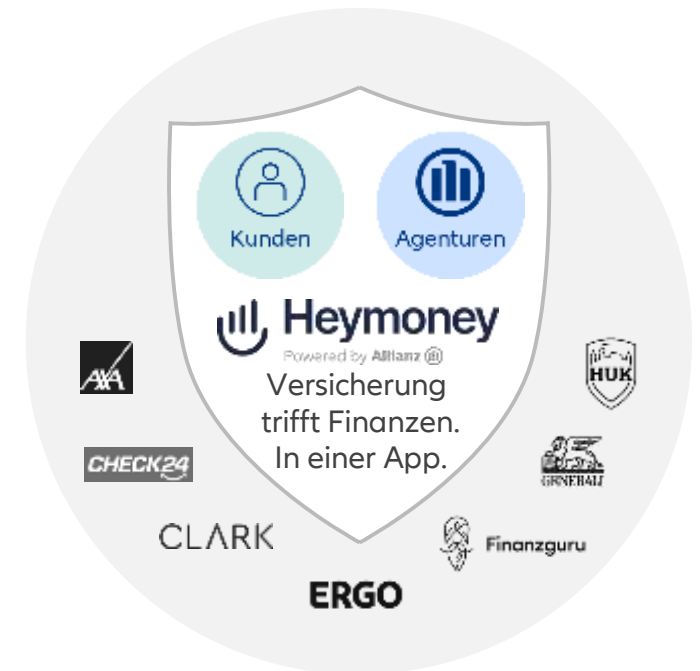
Die neue Heymoney App

Mit dem digitalen Versicherungsordner der Heymoney App nachhaltig den Bestand schützen und neue Anspracheanlässe generieren.

Kunden können **schon jetzt** zur App eingeladen werden und Multibanking nutzen! Funktion „Fremdvertragsmanager“ ab 01.10.21 verfügbar.

Vorteile für die Agentur:

- **Digitaler Versicherungsordner für Allianz- und Fremdverträge**
Nutzen die Kunden Heymoney, verwalten sie alle Versicherungen und Konten in einer App. Somit besteht kein Bedarf für andere Apps (z. B. CLARK oder Finanzguru).
- **Aktualisierte Daten zu Fremdverträgen erhalten**
Die Kunden können nach aktiver und expliziter Zustimmung aktuelle Fremdvertragsdaten über die App mit der Allianz Agentur teilen. Die Daten werden in AMIS.Now übermittelt.
- **Kundenbeziehungen nachhaltig schützen**
Die Allianz Agentur wird den Kunden als erster Ansprechpartner für Themen rund um Versicherungen und Vorsorge angezeigt. Fremdverträge werden von einem Dienstleister in der App betreut und so von allen bisherigen Fremdvermittlern abgeschirmt.
- **Mit der App den Agentur-Umsatz steigern**
Die Agentur profitiert von qualifizierten Kundenanfragen aus der App. Zudem erhält die Agentur als kleines Incentive eine Vergütung für jeden vom aktiven Nutzer hinzugefügten provisionsfähigen Fremdvertrag.
- **Kundenleads zur Kraftabwerbung über die App**
Heymoney informiert Kunden mit einem Nicht-Allianz-Kfz-Vertrag über die Beratungsmöglichkeiten bei der Allianz und leitet die Anfrage bei Bedarf des Kunden direkt über AMIS.Now an die Agentur weiter (Funktion ab Mitte September verfügbar).



Die neue Heymoney App

Das Zusammenspiel von Banking und Versicherung generiert gezielte Mehrwerte für Agentur-Kunden.

Einfach

Die Kunden verwalten alle ihre Versicherungen, ganz gleich, ob Allianz- oder Fremdvertrag, sowie andere Verträge und Bankkonten an einem Ort.

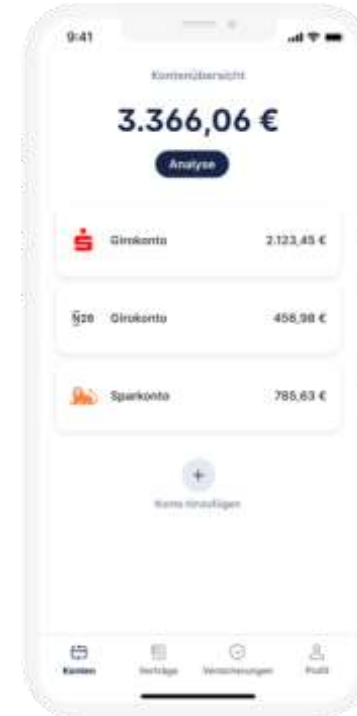
Smart

Die Kunden profitieren von automatischer Vertragserkennung und personalisierten Tipps zu ihren Versicherungen.

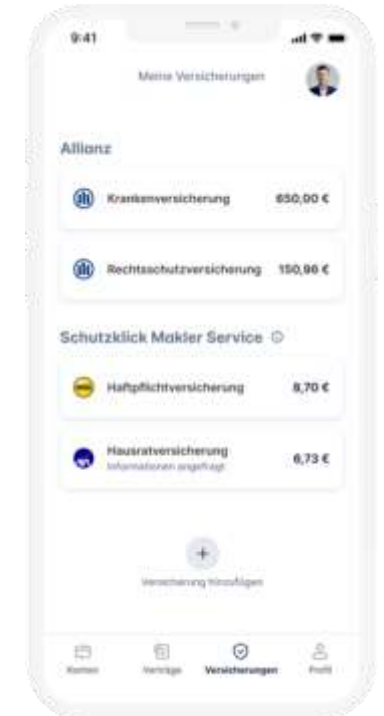
Vertrauenswürdig

Die Kunden werden von echten Experten beraten und vertrauen höchsten Sicherheitsstandards.

Jetzt als Agentur anmelden
und schon bald Kunden zur App einladen:
www.hey money.de/allianz



→ **Multibanking**
Alle Konten,
Kreditkarten
sowie PayPal an
einem Ort.



→ **Versicherungen**
Alle Versicherungs-
verträge auf einen
Blick, egal ob Allianz
Vertrag oder Fremd-
versicherung.

Jetzt bei Heymoney anmelden

und schon bald Kunden einladen!

So funktioniert's:



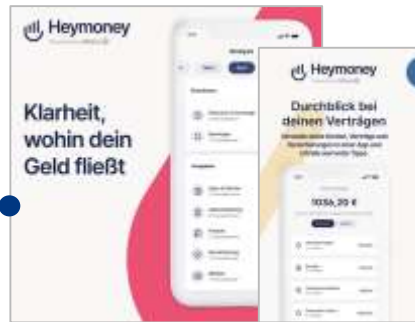
Schritt 1

Interessierte Allianz Agentur meldet sich bei Heymoney an, um teilnehmen zu können (verpflichtend!)*



Schritt 2

Heymoney schaltet nach Anmeldung den Account für die Agentur frei und sendet individuellen Download-Link an die bei der Anmeldung angegebene E-Mail-Adresse.



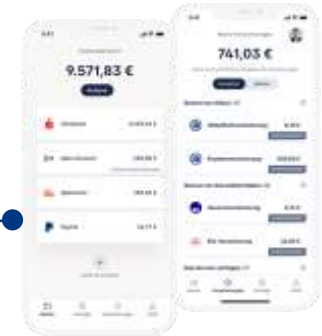
Schritt 3

Agentur bewirbt Heymoney App mit dem individuellen Download-Link bei den Kunden.



Schritt 4

Kunde lädt App herunter und fügt Verträge (automatisch oder manuell) sowie Konten und Kreditkarten hinzu.



Schritt 5

Kunde überblickt alle Finanzen und Versicherungen in einer App und teilt bei Bedarf seine Daten mit seinem einladenden Allianz Vertreter. Die einladende Agentur wird dem Kunden als erster Ansprechpartner angezeigt.

Hier geht's zur Anmeldung:
www.hey money.de/allianz



* Damit der Kunde die jeweilige Agentur als Ansprechpartner in der App angezeigt bekommt, muss zunächst ein Heymoney-Account für die Agentur freigeschaltet werden.



Einer wie keiner!

Viel Erfolg mit unserem
neuen Herbst-Tarif!

