

Plug.inSurance

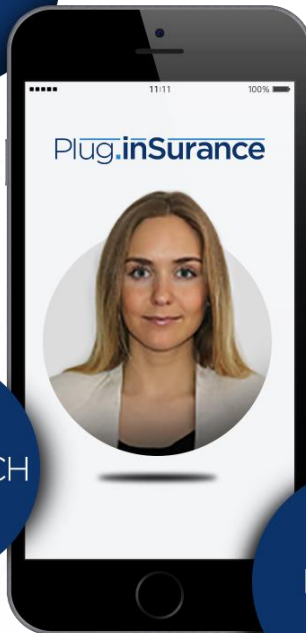
Hier sind Sie richtig:
**In der Zukunft
der Kundenberatung.**



Online oder persönlich?

Kunden wollen das Beste von beidem.

INNOVATIV



PERSÖNLICH

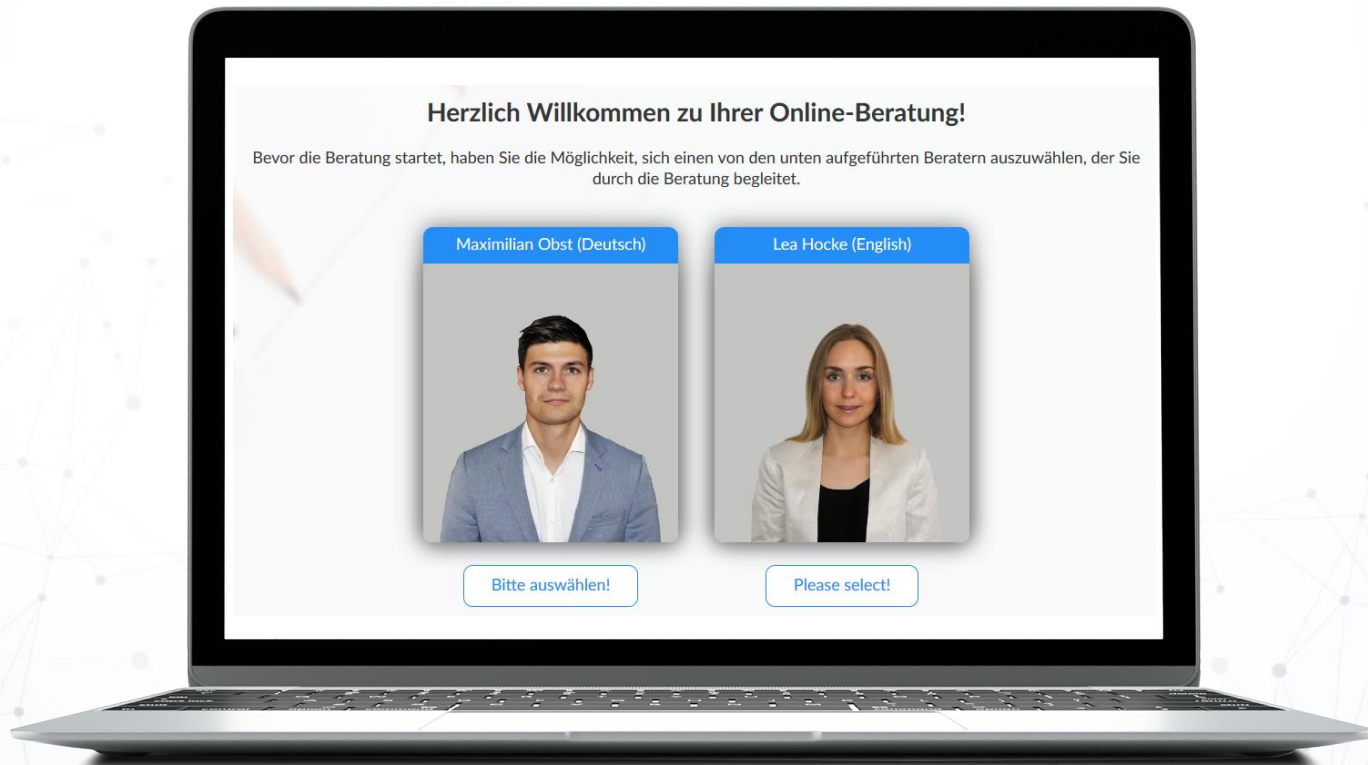
DIGITAL

In Zeiten der Digitalisierung und eines veränderten Kundenverhaltens stehen Sie als Vermittler zunehmend in der Pflicht, Ihre Zielgruppen über verschiedene Distributionskanäle zu bedienen. Ihre Kunden wollen beides:

- innovative und smarte Online-Tools zum Abschluss von Versicherungen
- persönliche Beratung, wenn es um komplexe oder individuelle Produkte geht

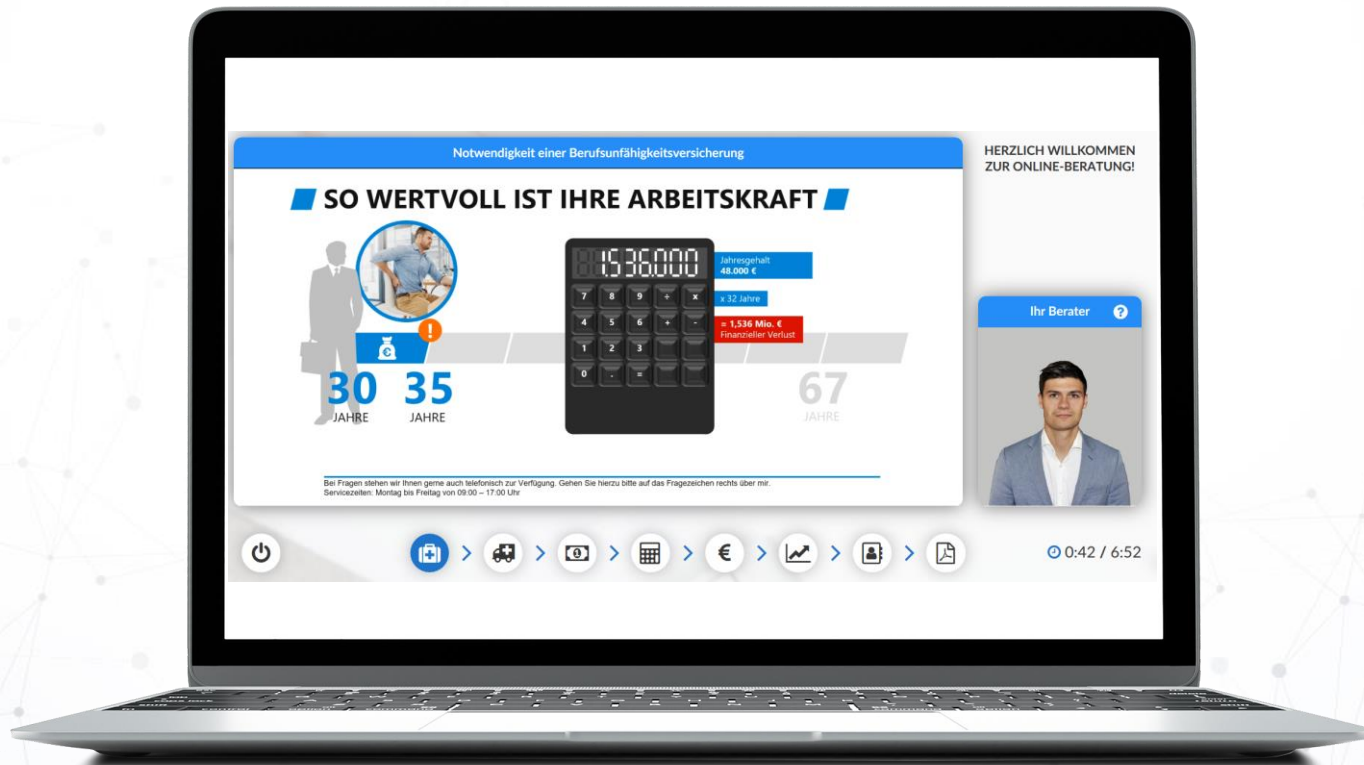
So funktioniert der Robo-Advisor: Die einzelnen Schritte aus Sicht des Kunden.

1. Er entscheidet sich je nach Sympathie für den weiblichen oder den männlichen Avatar, mit menschlicher Stimme und Dialog-Animation.



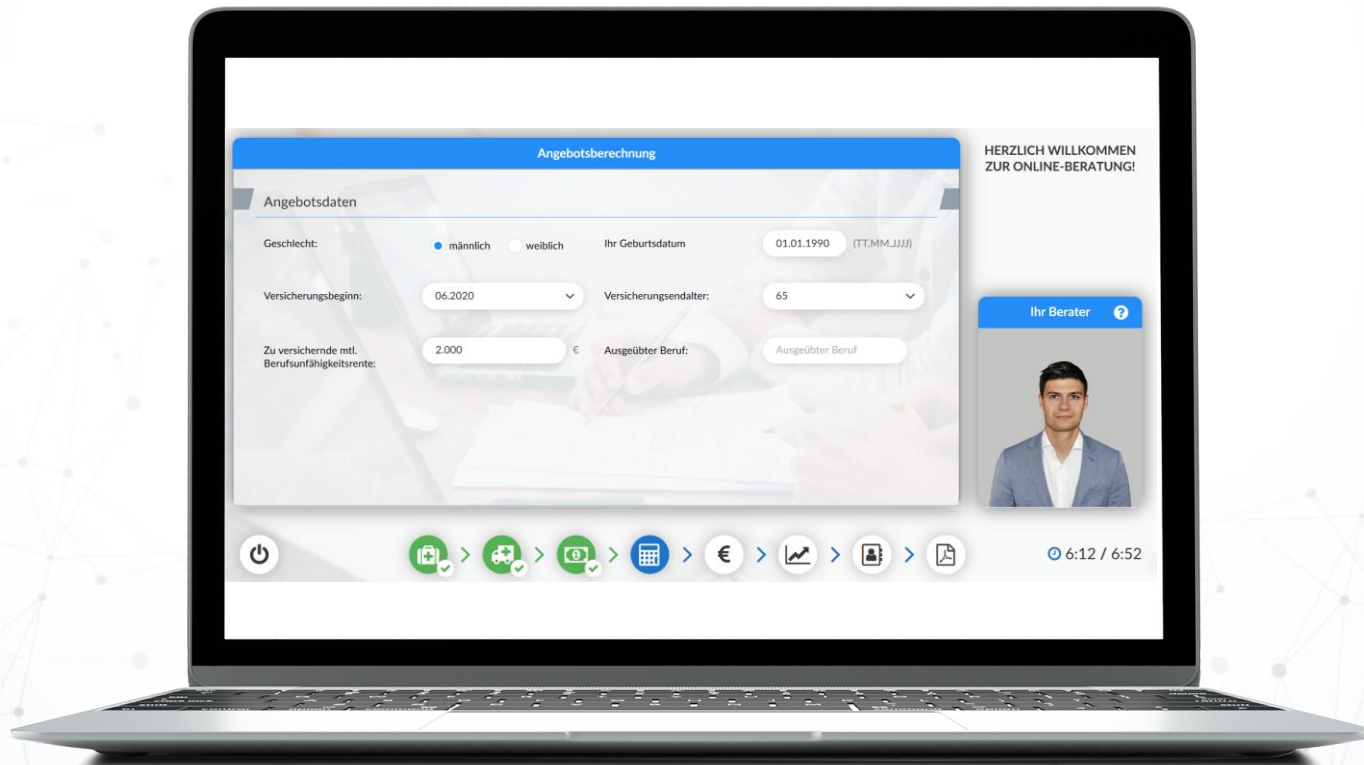
So funktioniert der Robo-Advisor: Die einzelnen Schritte aus Sicht des Kunden.

2. Die Informations-Sequenzen informieren ihn z.B. über die Notwendigkeit und Vorteile einer betrieblichen Altersversorgung.



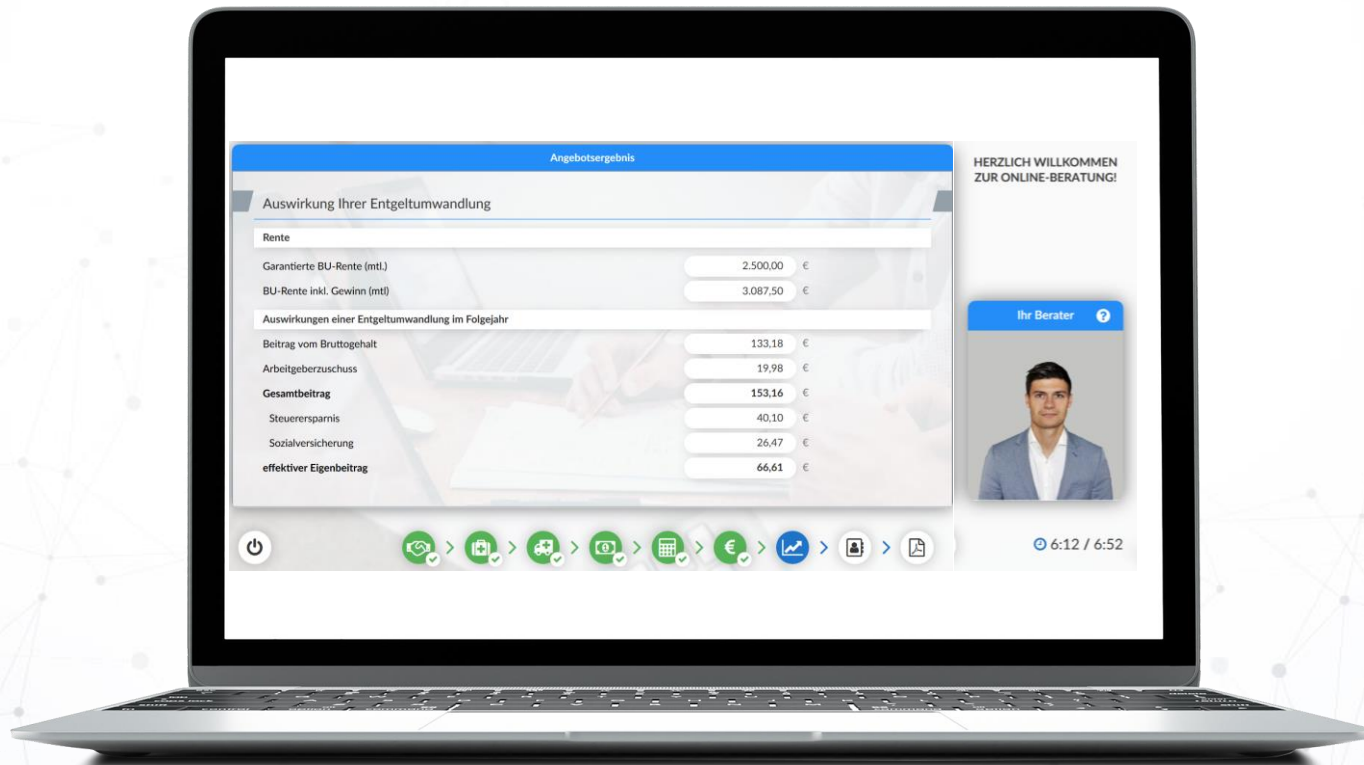
So funktioniert der Robo-Advisor: Die einzelnen Schritte aus Sicht des Kunden.

3. Er wird vom Berater durch die gesamte Angebotserstellung begleitet. Außerdem hat er die Möglichkeit, bei Fragen seinen Vermittler anzurufen.



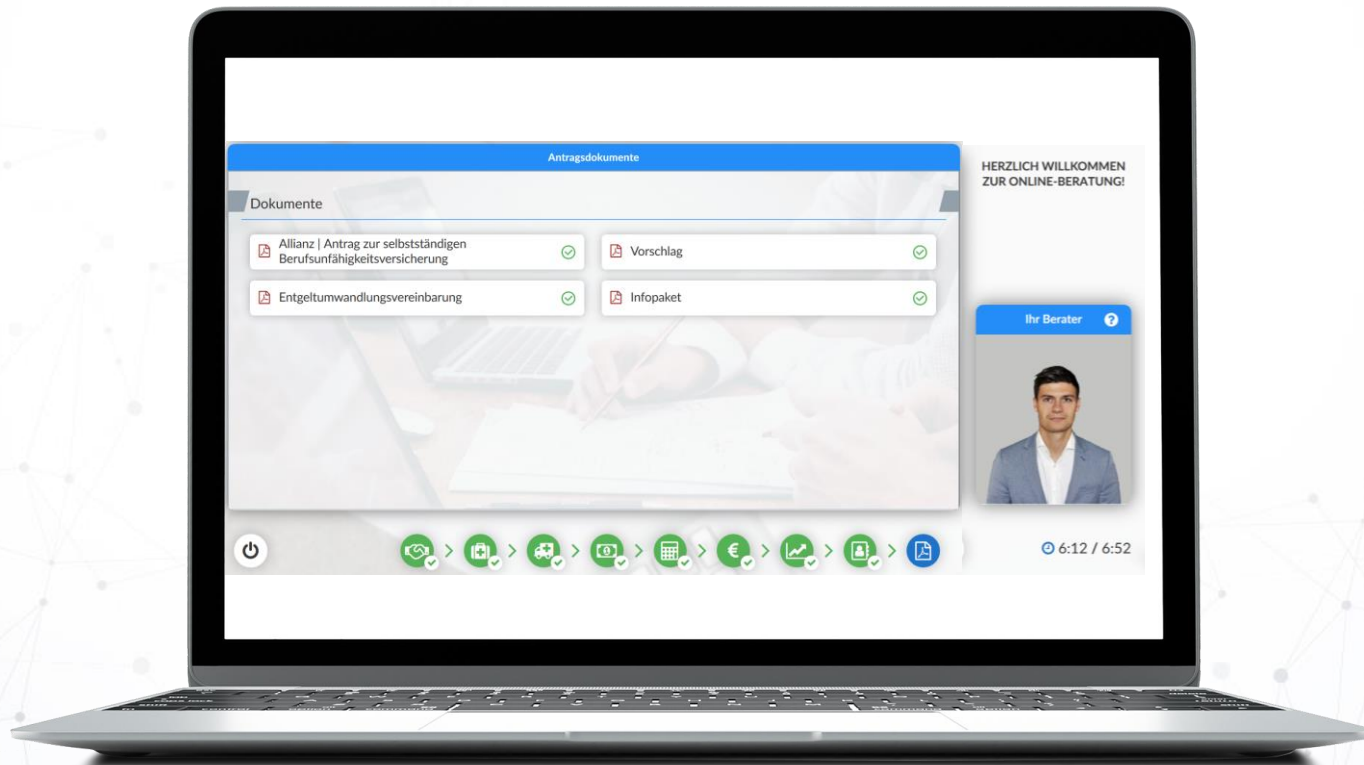
So funktioniert der Robo-Advisor: Die einzelnen Schritte aus Sicht des Kunden.

4. Das Angebotsergebnis und die finanziellen Auswirkungen der Entgeltumwandlung werden ihm vom Berater erläutert.



So funktioniert der Robo-Advisor: Die einzelnen Schritte aus Sicht des Kunden.

5. Alle relevanten Angebots- und Antragsunterlagen werden dem Kunden zur Verfügung gestellt und können sofort digital unterschrieben werden.



Auf einen Blick:
Ein System, viele Vorteile.

Fundierte Online-
Beratung mit
Offline-Option

Hohe Einsparungs-
potenziale für Sie als
Vermittler

24/7-Beratung
unabhängig vom
Standort des Mitarbeiters

Einheitliche,
standardisierte Beratung
für die Belegschaft

Auch Ihre Vertriebspartner profitieren:

Der Robo-Advisor sichert digitale Beratungsqualität.

Verbessern Sie mit dem Robo-Advisor Ihre Multi-Channel-Strategie.

Als innovativer Vermittler stellen Sie sicher, dass Ihre Kunden eine digitale Lösung einsetzen, die eine fundierte Online-Beratung verspricht.

Heben Sie sich von den Mitbewerbern ab und begeistern Sie Ihre Kunden mit einer attraktiven und erstklassigen Online-Beratung.

Der erste Schritt in die Zukunft:
Reden wir darüber.

Vereinbaren Sie jetzt Ihren persönlichen Termin, um den Robo-Advisor mit allen Möglichkeiten im Rahmen einer kompakten Präsentation bei uns oder in Ihrem Hause kennenzulernen.

T: +49 (0)30 586 195 700
kontakt@pluginsurance.de
www.pluginsurance.de

Plug.in^{Insurance}